

Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

| Фирма-производитель | Процент от выручки, поступающий в доход салона | Примечания |
|---------------------|--|--------------------------------|
| «Альфа» | 5% | Изделия ценой до 20000 руб. |
| «Альфа» | 2,5% | Изделия ценой свыше 20000 руб. |
| «Бета» | 3% | Все изделия |
| «Омикрон» | 4% | Все изделия |

В прейскуранте приведены цены на четыре софы. Определите, продажа какой софы наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этой софы.

| Фирма-производитель | Изделие | Цена |
|---------------------|------------------|------------|
| «Альфа» | Софа «Александр» | 15500 руб. |
| «Альфа» | Софа «Федор» | 22000 руб. |
| «Бета» | Софа «Лев» | 19500 руб. |
| «Омикрон» | Софа «Михаил» | 17000 руб. |