

Мебельный салон заключает договоры с производителями мебели. В договорах указывается, какой процент от суммы, вырученной за продажу мебели, поступает в доход мебельного салона.

| Фирма-производитель | Процент от выручки, поступающий в доход салона | Примечания                     |
|---------------------|------------------------------------------------|--------------------------------|
| «Альфа»             | 6,5%                                           | Изделия ценой до 20000 руб.    |
| «Альфа»             | 3%                                             | Изделия ценой свыше 20000 руб. |
| «Бета»              | 4%                                             | Все изделия                    |
| «Омикрон»           | 5,5%                                           | Все изделия                    |

В прейскуранте приведены цены на четыре буфета. Определите, продажа какого буфета наиболее выгодна для салона. В ответ запишите, сколько рублей поступит в доход салона от продажи этого буфета.

| Фирма-производитель | Изделие           | Цена       |
|---------------------|-------------------|------------|
| «Альфа»             | Буфет «Адам»      | 16500 руб. |
| «Альфа»             | Буфет «Архип»     | 23500 руб. |
| «Бета»              | Буфет «Владислав» | 20500 руб. |
| «Омикрон»           | Буфет «Мечислав»  | 18000 руб. |